

兩個月後見囉！台灣，我兩個月的學習之旅正式展開。

來到中國探險的第一站成都，中午艷陽高照，想抓緊時間走遍美麗的成都，不過時間滴滴嗒嗒，想抓著時間軸向後拉扯，那時間軸像水似的拉也拉不回，只好挑了杜甫草堂來回悠轉。來到中國的第一個夜晚，什摸都覺得驚奇，什摸都覺得有趣，走在城市光廊的春熙路，頭仰天空，感受中國的第一個夜晚。

第二天來重慶大報到，也走訪美麗的重大，體會與東華的不一樣，就以科系的分類來說，大陸分科系是從入學開始就確定了方向，如果你是資工系在台灣就按照興趣可以在日後選學程，你不一定會馬上知道發展方向；但在中國的大學計算機工程的軟件開發，你從大一就會確定方向，就只能往這個方向走。來重大以前，總使抱怨東華太大了，很辛苦，來重大以後才發現自己別抱怨，但我覺得重大很好的的是校園內的接駁車，接駁個教學樓來往的學生，很方便。

來到磁器口老街，那真的是老街，整條街保留古代的建築模式，雖然世代更替，店鋪里的商品，與走在身旁的人已經來到的現代，但體會其中的氛圍還是留下了深刻的體會。磁器口很大，裡面有許多重慶色店，其中摔碗酒真的很奇特，一排的酒罈子前方有一個朋子，朋子前方有許多被摔成碎片的酒碗看著旁邊喝酒的小哥，豪邁地將酒碗端到口中，一口氣喝完所有，並且喝叻的一聲音，講手中的酒碗甩到對面的歲晚堆里。

烽煙三國是重慶的忠縣的一場舞台劇，燈光效果、音效、精緻的道具服裝，另我印象最深刻的是隨著舞台變化而移動的觀眾台，舞台分為兩個部分一是前方透過繩索道具變化之大的舞台，有時大火四起便成了戰場、有繩索吊著演員在前方跳舞就成了美麗的仙界、有時還大型的移動道具出現拉起船帆就成為帶兵打仗得應援，我身歷其境看得津津有味；舞台的後方為宮殿當舞台瞬間翻轉，心裡的刺激感使這出劇，成為我在這趟旅行中最美好的夜晚。

結束了交流營成都、重慶、武漢，最後滑過天際，你好長春

中國第一汽車，你幾年級呢哪個專業啊？兩個月下來總是被身邊的人問起，你小小年紀怎麼不去玩來上班，類似的問題此起彼落，我也常常問我自己到底為什麼選擇一汽。來一汽實習前，總是呆在學校的體制里，習慣別人為自己安排好學習計劃，但來實習後才發現，想學想瞭解必須透過自己去提問去請教比自己更有經驗的人，沒有人會對你說你該學這個該學那個，主動學習是培養更優秀的自己，我瞭解這個道理，今年暑假榮幸有這個機會來中國學習，其中感謝認真細心回答我們問題的大哥大姐與公司安排的培訓課程，也齊心地感謝青年公社有這個機會提供我能來中國看看不一樣的世界。

銷售公司日常，第一天到達銷售公司的國外部門就收到以禮拜為單位安排完整的實習計劃，每個禮拜我們都有各自的導師，在導師的指示下我們熟悉他們的日常業務，也體會到身為一個職業人必須具備的才能與溝通技巧。我的第一個禮拜被分配到海外到整車訂單業務瞭解到奔騰的車型與學習賣點的行銷技巧，進而瞭解到中國汽車企業的競爭情形，因為中國的汽車企業太多讓整個競爭情形拉到最大化，汽車市場飽和，整個價格政策、商品質量的保證與創新的產品都成為消費者眼中衡量買車的標準。第二個禮拜來到了市場分析與商品認證的問題因為是國外部門，我做了「埃及市場的分析」從宏觀的分析到埃及進口車分析再到分開類別的分析整體圖表產生後還要加上自己對局勢的分析與日後建議，瞭解到許多的excel操作與分析能力都得慢慢培養，都得慢慢學習。

再來瞭解海外項目管理，來到這周我的眼界變得更開闊了，學習到其實不管什麼產業都需要對這個行業很瞭解，在台灣因為沒有比較大的汽車企業，所以可能學習的範疇不會以汽車作為一個科系去學習，而且許多人普遍會認為汽車科相較於管理類的科系會限縮未來的發展，但我來到一汽實習後才發現，就算在項目組也需要汽車知識才能為項目計劃有其他的編制想法；在八月的實習期間來到財務部門實習，也在這裡發現了另外一片天地，其中採購部門就是一個典型的例子，若你沒有深厚的汽車知識，要怎麼從眾多供應商選出適合自家生產的汽車零件；之前大學考試完我很迷惘看著科系名稱，卻不知道以後該往哪個方向走，只覺得走一步算一步，但上過管理學就會知道沒有目標到學習並不是一個有效率的學習方法，我的大學科系是財金系剛入學的時候也不知道自己要做什麼，雖然我以後沒辦法往汽車相關的方向發展，不過我透過這個這個充實暑假來一汽轎車實習，我更確定我未來我未來發展的方向。

互聯網的銷售模式，提供免費的服務，換取能蒐集的資料是互聯網的中心主旨，從我高中到現在，一年又一年，從難辨的專有名詞，慢慢的大家朗朗上口，但其中的應用與意涵，總是無法從字面上探究出其中的應用，但今年不一樣透過一汽的培訓課程，深刻體會互聯網的實際運用與數據收集的重要，從蒐集的客戶信息，發展高質量的行銷模式，主動出擊高過被動的等待消費者掏錢來消費將利潤達到極大化，並且透過互聯網達到高經濟效益的共享名台，創造消費者與企業雙贏。

財務部門成本組，來到財務部我的專業科系，深刻體認到大家對財務與金融的看法，若在企業財務的部分，因為企業的決策經營與決策發展方向都是要透過主管來審核決定，並且所有的項目都會與資金掛鉤，所以一汽在財務部的部分是由經營與財務合併；第一天來到財務的成本規劃室，科長就告訴我如果要在工作中培養自己，並且能向上升職突破自己，就必須使你的工作範疇從財務橫跨到經營管理，學習當個決策者；後來來到財務部門資產管理組，是整個企業的資金把關部門，將閒置的資產以各個規劃換取集團能回收的利益，而整個投資組就被歸在資產室下面，而所有項目的資金都是需要投資組審核決策，透過這幾天與導師聊天我衷心感謝，也受益良多。

禮儀培訓，那天到公司被安排與新進員工培訓，不過是一堂職場禮儀培訓，課程內容跟工作業務沒有太大的相關，卻是每個人融入工作體系的必須要學會的技巧，經過那天的培訓才瞭解，禮儀的涉略知識，就像大海一樣深不見底，學習禮儀知識需要被實踐後化為自己日常的一部份，閩南語有一句話「值人疼」說就是當個有親和力，被周圍人喜歡的人，就拿升官的道理來講，如果你的身邊有個同事升官了，除了他的能力備受肯以外，他一定具備禮儀與溝通技巧；整場禮儀的課程使我印象最深刻的是關注情感，中國古代有這麼一句話「察言觀色」四個字就是贊講述，以換位思考的方式，先觀察對方的情緒，再決定自己的下一句話，下一步動作，甚至是你處理這件事的態度，所以我喜歡這一堂課，這一堂課使我受益良多。

暑假這兩個月我除了交流營的成都、重慶、武漢，也走訪中國長春、哈爾濱、瀋陽、大連、北京，而這周日我要回台灣了，回想著交流營與各所大學的同學交流學習，旅行的路途上與到的人交談，總是激發出我不一樣的想法，想互相學習，就像我遇到高雄大學一個研究所的學長，他因為工作後才回來讀研究所，自己常經營小本生意，跟他聊天有半社會人的眼界與氣度，感謝路途上給予幫助的各個朋友，現在我們要回台灣了，我們有緣再見。